



Programa de Curso

**EMPRESAS TRANSNACIONALES: GLOBALIZACIÓN PRODUCTIVA Y
DESARROLLO**

Plan 2009

Ciclo Avanzado

Licenciatura en Desarrollo

Edición 2023

- 1. Docentes:** Gustavo Bittencourt (Docente responsable), Damián Rodríguez (Docente asistente)
- 2. Créditos:** 6
- 3. Régimen de cursado:** Modalidad presencial
- 4. Carga y distribución de horas estimada**

Actividad		Hs. estimadas
Con supervisión docente presencial	Horas presenciales aula	45
	Aula virtual con presencia docente	
	Otros (Especificar)	
Sin supervisión docente presencial	Estudio autónomo	25
	Tarea consignada por el equipo docente fuera de horario presencial (grupal, individual, actividades EVA)	20
	Trabajo de campo	
	Trabajos finales fuera del itinerario presencial	
	Otros (Especificar)	
Horas totales de la actividad curricular		90

5. Conocimientos previos recomendados



Cursos básicos de economía y/o de ciencia política. Algún conocimiento de técnicas cuantitativas mejorará la comprensión de los temas abordados en el curso. Nociones e interés sobre temas de economía política internacional.

6. Objetivos de enseñanza y aporte al módulo que integra la UC

Objetivo general: El siguiente programa se presenta para ser dictado como curso optativo de la Licenciatura en Desarrollo (LED) en formato de co-responsabilidad por docentes del Programa de Investigación en Desarrollo Sostenible (PRIDES) y del Programa de Estudios Internacionales (PEI) de la Unidad Multidisciplinaria. El curso tiene como objetivo abordar el estudio de las empresas transnacionales (ET) en la economía política internacional, haciendo énfasis en el rol que tienen estos agentes en el desarrollo y sus distintas dimensiones. El curso pretende problematizar desde una perspectiva teórica interdisciplinaria, el debate sobre la internacionalización de las ET a partir de distintos episodios que se producen en la economía capitalista desde la segunda mitad del siglo XX. El curso busca, además, acercar a las/los estudiantes distintas interpretaciones sobre la expansión y acumulación del capital a través de la inversión extranjera directa (IED) como estrategia predominante de la internacionalización de las ET. Para dar cuenta de la importancia de estos agentes, se analizarán algunos estudios de caso de ET en distintos sectores productivos para establecer la dinámica de poder e interacción de las ET con los Estados, sus efectos e impactos en el desarrollo regional y global.

Objetivo específicos:

- Presentar la evolución del concepto de ET a partir de diversas interpretaciones teóricas desde la Economía Política y las Relaciones Internacionales.
- Conocer los principales enfoques teóricos sobre la transnacionalización de las empresas y su impacto en el desarrollo.
- Analizar históricamente el rol y expansión de las ET a través de los procesos de internacionalización de la producción en la segunda mitad del siglo XX. Presentar la gobernanza de las ET en las Cadenas Globales de Valor.
- Estudiar la IED, sus tendencias, determinantes y efectos, haciendo énfasis en América Latina.
- Indagar en la dinámica de las ET a partir de estudios de caso en distintos sectores productivos.
- Establecer lineamientos iniciales para la discusión de la política hacia la IED como política de desarrollo económico.



7. Contenidos y organización del curso:

7.1 El concepto de empresas transnacionales y el proceso de internacionalización productiva de la economía capitalista. Teorías económicas de la transnacionalización: i) estructura de mercado; ii) teoría de la empresa; iii) enfoques ecléctico de la producción internacional; iv) comercio internacional e IED; v) Perspectivas teóricas de las cadenas globales de valor.

7.2 Dinámica de acumulación del capital en el sistema internacional contemporáneo. De la empresa multinacional a la transnacional. La expansión de la ET luego de la crisis del petróleo de la década de 1970 y la consolidación de la globalización productiva en la década de 1990. La crisis financiera internacional de 2008 y el resurgimiento del proteccionismo económico en la transición económica global. Crisis de la globalización y tendencias desglobalizadoras.

7.3 Cambio tecnológico y expansión del capital. El rol de las ET en la industrialización de los países en desarrollo. La IED en América Latina y la inserción de periferia en la división internacional del trabajo. China y su particular relación con las ET. ET originadas en países emergentes. IED China en América Latina. Relaciones entre IED, comercio internacional e integración económica

7.4 Efectos de las ET sobre el desarrollo. Un esquema teórico (Jenkins). Una mirada según el ciclo IED-Desarrollo (Dunning-Narula). Efectos de las ET sobre la actividad de las empresas locales "derrames". Las ET y la acumulación de capital en América Latina. IED en los procesos de integración regional de América Latina. IED y ET en Uruguay.

7.5 Las políticas (reguladoras y/o promotoras) hacia las ET como parte de las políticas de desarrollo. Opciones: ¿cuáles se pueden aplicar y de qué depende? Ejemplos en el mundo y en América Latina.

7.6 La dinámica de las ET a través de distintos estudios de caso: ET en la industria automotriz; ET de servicios digitales "plataforma", ET de la industria farmacéutica.

8. Método de enseñanza.

Aprendizaje basado en problemas	X
Proyectos	X
Exposición	X
Debate/Coloquio	X
Prácticas/Laboratorios (demostración, aplicación, resolución de ejercicios y problemas)	
Talleres	
Seminarios	
Tutorías	X



Salidas de campo	
Otros métodos	

- El curso distingue entre grupos teóricos y grupos prácticos - (SI)

Descripción de la metodología:

Durante el desarrollo del curso se alternarán presentaciones teóricas y prácticas a cargo del equipo docente, sesiones de discusión sobre la bibliografía asignada, estudios de caso y presentaciones grupales por parte de los alumnos sobre algunos tópicos específicos, enmarcados en el contenido general del programa.

9. Sistema de evaluación. Marcar las que se prevea utilizar y describir

Actividad	Peso relativo	Descripción (formativa, control de lectura, etc)
Evaluación presencial	40%	Control de lectura para evaluar el conocimiento sobre las primeras unidades temáticas del programa en base a la bibliografía obligatoria
Ev. domiciliaria individual		
Ev. domiciliaria grupal	35%	Trabajo monográfico breve sobre un caso relevante de ET
Presentaciones/participación en aula		
Informes/trabajo final/Monografía		
Tareas en EVA	25%	Controles sobre lecturas y/o temas abordados en clase
Otras actividades (describir)		



Los alumnos reglamentados que alcancen o superen un promedio de Muy Bueno (09) en su nota final quedarán eximidos de examen. El examen final para los alumnos reglamentados –quienes hayan cumplido con la asistencia que exige el Reglamento y hayan obtenido un promedio entre Regular (03) y Muy Bueno (08)- evaluará el aprendizaje de los contenidos del programa. En el caso de estudiantes reglamentados, el examen consistirá en 4 preguntas a elegir de un cuestionario de seis. Los estudiantes libres deberán responder las seis preguntas. Para ambos casos, regirá todas las condiciones del reglamento de exámenes de la FCS.

10. Bibliografía

Obligatoria

Bittencourt, G (2022): ¿Por qué son importantes los determinantes de la IED para las políticas de desarrollo en América Latina? en S. Ortiz Velázquez (coord.) *Inversión extranjera directa y desarrollo económico en América Latina. Una lectura crítica* Facultad de Economía, UAM.

Bittencourt, G.; Reig, Nicolás y Rodríguez, Cecilia (2019). La transnacionalización de la economía uruguaya 1990-2017. Documento de trabajo Decon. <https://www.colibri.udelar.edu.uy/jspui/handle/20.500.12008/23416>

Bittencourt, G.; Reig, Nicolás y Rodríguez, Cecilia (2021). Efectos de la Inversión Extranjera Directa sobre la Formación Bruta de Capital en América Latina 1970-2017. En revisión Revista Investigación Económica UNAM. Preprint en https://www.researchgate.net/publication/347697515_Efectos_de_la_Inversion_Extranjera_Directa_sobre_la_Formacion_Bruta_de_Capital_en_America_Latina_1970-2017

Brenner, Robert (2009): La economía de la turbulencia global. Las economías capitalistas avanzadas de la larga expansión al largo declive, 1945-2005. Ediciones Akal, Madrid, España.

Dunning, J.H.; Lundam, S.M. (2008): Multinational enterprises and the global economy, Edward Elgar, Cheltenham (UK) and Northampton (USA).

Fraser, Nancy (2012) "Reflexiones en torno a Polanyi y la actual crisis capitalista", en Papeles de Relaciones ecosociales y cambio global, Numero 118, pp 13-28, disponible en: https://www.fuhem.es/papeles_articulo/reflexiones-en-torno-a-polanyi-y-la-actual-crisis-capitalista/



Gereffi, Gary: "Las cadenas productivas como marco analítico para la globalización", Revista Problemas del Desarrollo, vol.32, N° 125. 2001

Gonzalez-Jauregui, J., & Tussie, D. (2023). La presencia económica de China en Sudamérica: implicaciones para las dinámicas de cooperación intrarregional. URVIO. Revista Latinoamericana De Estudios De Seguridad, (36). <https://doi.org/10.17141/urvio.36.2023.5936>

Jenkins, R. (1989): Transnational corporations an uneven development: the internationalization of capital and the third world. Meuthen, London and New York

Narula, Rajneesh (2018). Multinational firms and the extractive sectors in the 21st century: Can they drive development? Journal of World Business 53 (2018) 85–91

NARULA, R. & J.H. DUNNING (2010) Multinational Enterprises, Development and Globalization: Some Clarifications and a Research Agenda. Oxford Development Studies, Vol. 38, No. 3, September 2010

Obaya, M, Baruj. G & Porta, F, (2017): "Modernización de la industria automotriz", en Los futuros del Mercosur: nuevos rumbos de la integración regional. Banco Interamericano de Desarrollo-INTAL. Disponible en: <https://publications.iadb.org/es/los-futuros-del-mercosur-nuevos-rumbos-de-la-integracion-regional>

Palazuelos, Enrique (dir.) (2015) Economía Política Mundial. Ediciones Akal, Madrid.

Saguié, M., & Ghiotto, L. (2018). Las Empresas Transnacionales: Un punto de encuentro para la Economía Política Internacional de América Latina. Desafíos, 30(2), 159-190. <https://doi.org/10.12804/revistas.urosario.edu.co/desafios/a.6222>

Srnicek, Nick (2018), Capitalismo de Plataformas, Caja Negra Editora, Buenos Aires, Argentina.

Starosta G. y Fitzsimons A. (2023). Una Mirada Crítica sobre las Cadenas Globales de Valor: globalización y competencia en el capitalismo contemporáneo. El caso de la industria automotriz. *Papeles de Europa*, 36, e84372. <https://doi.org/10.5209/pade.84372>

World Investment Report. (2017). Investment and the digital economy. UNTACD-United Nations. Available in: https://unctad.org/system/files/official-document/wir2017_en.pdf

Ampliatoria

Fróbel, F; Jurgen, H; Kreye, O (1980): La nueva división internacional del trabajo. Paro estructural en los países industrializados e industrialización de los países en desarrollo. Siglo veintiuno editores, Madrid.



Perez, Carlota (2010): "Technological revolutions and techno-economic paradigms". Cambridge Journal of Economics, vol. 34, n° 1, pp. 185-202

Pérez Ibáñez, J. y Rodríguez Díaz, D. (2023). La dispersión de las estrategias transnacionales en el Mercosur: un estudio de las cámaras empresariales automotrices de Argentina y Brasil entre 2015-2019. *Relaciones Internacionales*, 32(64), 166. <https://doi.org/10.24215/23142766e166>

Robinson, I. W (2007): Una teoría sobre el capitalismo global. Producción, clases y Estado en un mundo transnacional. Ediciones desde abajo. Bogotá, Colombia.

Tussie, D. (2015). Relaciones Internacionales y Economía Política Internacional: notas para el debate. *Relaciones Internacionales*, (48), 155-175.